马可尼新战略：帮运营商通过宽带服务创收

□ 本刊记者 宿建光

最近，马可尼一直在强调为帮助运营商创造收入和实现客户目标而正在进行努力。自重返中国市场以来，马可尼不断展示其对本地和区域服务提供商在不断变化的市场的了解，并展示该公司如何开发和设计下一代多业务网络，以帮助运营商保持竞争力，创造新的收入流。

据了解，马可尼用于构建下一代网络的全系列网络产品，包括马可尼的多业务接入节点(MSAN)、Access Hub、SoftSwitch平台以及MSTP多业务传输网平台和ASON自动交换光网络平台。这些产品将使中国的运营商能够构建和维护下一代网络，并将实现增值业务，如语音、视频和数据三合一融合到单个整合网络基础设施上。

“中国正在迅速向下一代网络靠近，随着用户对更好的新服务的需求日益增长，我们此时推出了从接入到核心的重要产品，如Access Hub、SoftSwitch、MSTP-OMS1664及核心OMS3250”马可尼通信中国区执行副总裁Mike Burgess表示，“我们与中国普天的协议通过SIDTEC得到了延续，与桂林光通信研究所长期的合作意味着我们能够扩展在中国的业务，并迅速采取行动，充分利用目前的趋势，为客户提供高质量增值业务，并降低运营成本。”

据介绍，多业务Access Hub和SoftSwitch都将由SIDTEC（新近更名为上海马可尼网络有限公司）经销。该公司是马可尼和中国普天在上海组建的合资企业。

马可尼最近还宣布与通信管理解决方案的领先提供商NewHeights建立了合作关系。此举使得马可尼及其服务提供商能够为客户提供软电话功能。通过此次将NewHeight的Desktop Assistant与马可尼的SoftSwitch集成在一起，马可尼展示了Personal Communications Manager能够将普通个人电脑转化为全功能的语音、数据和视频通信融合平台，从而使服务提供商及其客户能够大量节约成本。

据了解，马可尼的重点是帮助客户高效地将网络演进到基于分组的下一代网络，同时完全支持他们的传统服务和收入，公司为全球下一代分组网络提供了交换语音业务应该具备的服务质量，并且已经与BT、Telecom Italia、Telecom Malaysia、Telstra以及中国大型运营商进行了合作。另外，该公司还宣布其在中国的首家下一代多业务网络开发中心已经确定落户上海。马可尼选择上海作为其在亚洲的首家下一代多业务网络开发中心所在地，旨在满足客户对下一代语音、视频和数据业务的试验和集成的日益增长的需求。

思科以Riverhead力拒DDoS

□ 本刊记者 阴志华

DDoS是目前网络上很难用传统办法防护的一种攻击手段，网络在DDoS的攻击下，互联网上有成千上万台主机感染的病毒同时发出请求去访问一台服务器，服务器会瘫痪。DDoS还有一种攻击就是对带宽的攻击，大量的数据包对带宽进行冲击，整个通道全部被病毒数据包占据，会造成整个系统服务中断。

据思科系统中国公司高级工程师喻超介绍，对于DdoS的攻击，很难用传统的办法去防范。思科有一个新的解决方案，叫思科智能化DDoS防范，也就是用了今年年初思科收购的Riverhead的技术，这种技术的主要流程其实很简单，但是非常适合电信的部署。喻超给记者画了一个电信网络结构图，在运营商的网络上，部署着检测器，当路由器或服务器被检测到攻击之后，检测器能够知道，并能马上报警，DDoS防护器就会知道有几台服务器被攻击了，攻击者的目的是什么，是什么地址。在此时，防护器也会通知路由器，同时所有面向被攻击服务器的流量都会被拐到防护器里来，而防护器有专门的技术，识别和判断什么是攻击流量，什么是非攻击流量，判别完成之后，防护器把攻击流量扔掉，把正常流量放回去。这样会做到服务器永远在线，解决了传统办法去防DDoS攻击所造成的对用户的影响。另外，这种方式对整个骨干网没有任何影响，它是一个并连的设备，原来运营商的骨干网是什么样，现在还会是什么样。还有，思科的这个设备是资源共享的设备，也就是说，一台设备就可以保护10台或者上百台服务器，是动态的过程。

喻超介绍说，思科的防护器适合企业用户，对运营商也很适合。企业可以在网络边缘部署设备保护服务器，同时企业还要求运营商保护自己，当DDoS面向CPU攻击，它可以用这个设备防护，如果DDoS的攻击针对带宽，则运营商的设备就会发挥作用。应该说这对运营商来说是个很好的商机，非常符合电信建网的思路。

Riverhead的创始人之一，现任思科公司安全业务部工程总监的Yuval Rachmilevitz说，当年思科就是看中了Riverhead的技术才对其进行收购的。在完成收购前的2003年一年时间里，Riverhead就销售了100万台的产品，到2004年初，Riverhead又推出了新的产品，也就是一个基于硬件的平台。这个基于硬件的平台是Riverhead产品的第三个版本了，在2004年思科公司宣布对Riverhead进行收购之前，仅仅3个月时间，这个基于硬件的平台已经销售了500万个。

奥维通：加强本土研发，支持特色应用

□ 张 南

奥维通（Alvarion）日前举办了“引领宽带革命 打造无线生活”新产品发布会，正式推出配合其WALKair1000解决方案使用的全新Multi-POTS扩展卡，并向中国本地市场推出其准WiMAX平台——BreezeMAX。

Multi-POTS扩展卡专门针对中国市场设计，采用它可以使一个WALKair1000客户端设备在1.75MHz信道上最高支持64路电话接口，并保持长话级品质（toll-quality）的话音服务。WALKair1000作为奥维通主力产品，在近几年中国3.5GHz无线宽带接入网络建设中曾经被广泛选用，其适用性、多业务性、可升级性、高性价比给运营商留下了深刻印象。奥维通北京代表处总经理伍圣安介绍到：“推出Multi-POTS卡正是基于中国运营商客户在实际使用中反馈的需求，由于‘话吧’是中国无线宽带接入的一种成功的盈利业务，很多运营商都在开展，然而‘话吧’高密度话音服务、单业务的特点造成了标准终端站提供的多接口、多业务功能被浪费，带宽资源无法充分利用。奥维通为此专门组织研发小组，为中国市场设计了Multi-POTS扩展卡。对于已经安装WALKair1000系统的运营商，只需购买Multi-POTS扩展卡、Multi-POTS MDF、专用线缆等配件即可对现有网络进行改造，用极低廉的花费满足高密度话音业务需求。而且如果日后运营商希望进一步提供话务以外的IP接入、互联网接入和VoIP等服务，也可以迅速支持。”

如果说Multi-POTS是奥维通本土化的代表产品，那么发布会同时推出的BreezeMAX 3500则代表了奥维通在WiMAX标准领域的最新成果。BreezeMAX采用OFDM技术，支持非视距（NLOS）传输，自适应调制可达64QAM，拥有极高的频谱效率，使运营商可以构建自己的高效WiMAX网络。作为BreezeMAX系列的第一款产品，BreezeMAX 3500系统包括一款高容量机箱型基站和多款不同用途的用户端设备（CPE）。高容量基站是一个8U高机箱，采用cPCI技术，包含一个网络处理单元、接入单元模块、电源和供电模块。所有模块都是可热插拔的，通过多重冗余设计提供高可用性。

EMC总裁：要在中国建制造中心

□ 乐 宁

近日，美国EMC公司总裁兼首席执行官乔·图斯先生对中国进行了他上任以来的第五次访问。此次访华，图斯先生不仅向中国的行业用户全面介绍了EMC对于未来信息存储发展的远见与EMC领先的技术发展方向，还报告了EMC公司近期获得的可喜业绩，同时表达了EMC要在中国投资建设制造中心的决心。

图斯先生透露，EMC在中国拥有40%的年增长率，中国也是EMC全球市场中收入增长最快的市场，EMC不仅在销售和服务方面进一步加大投资，而且还会建立一个制造中心，把EMC的很多制造工作放在中国，使中国成为EMC的全球制造中心。同时，EMC还将在中国建立研发中心。

据悉，图斯先生于2001年就任EMC公司CEO以来，凭借他对IT产业和存储行业敏锐的目光以及超前的预见性和远见卓识的洞察，制定出了一系列改革方向，带领EMC公司成功度过了IT的寒冬，取得了长足的发展。截至2004年第三季度，EMC公司获得了连续8个季度的业绩高速增长，并实现连续5个季度营收增长幅度超过两位数的娇人业绩。EMC公司2004年第三季度营收达到20亿美元，再创历史新高。

图斯先生接受采访时高兴的介绍：“在过去的五个季度中，我们再次实现了坚实、平稳的发展，并将继续以稳定、适度的步伐持续成长。在2004年前三个季度中的每一个季度，我们在全球所有市场上的收入增长是去年同期的三倍。很明显，我们的信息生命周期管理正在影响并提高客户管理和存储信息的方法。”图斯先生预言：“我们在经过了2004年的全新布局以后，2005年将更加成为EMC收获的一年，我们将全面实现在软件、低端存储硬件和更广泛的服务领域的多样化，真正展开EMC新一轮的辉煌。”

据悉，截至2004年，EMC已成功保持了连续7年全球第一信息存储系统提供商的地位和连续5年全球第一存储管理软件提供商的地位，并成功进入了全球10大软件提供商的行列。

2008年北京将举办奥运会，中国政府提出的“科技奥运”的发展方向，必将促进北京乃至整个中国的信息化建设获得一个全面的高速增长。对此，图斯先生表示了高度的关注，图斯先生告诉记者，EMC非常期望为建设数字北京、数字奥运贡献一份力量，也期望借这样一个良好的发展机会，让EMC在中国的市场业绩获得更好的提升。